




PROGRAMME DE FORMATION


F03-CV-Techniques de prospection foncière

(référence F03-CV)


Objectifs

- Utiliser la bonne méthode de prospection foncière en fonction du projet
- Déterminer la faisabilité d'une opération et estimer la valeur du terrain 


Public

- Prospecteur, promoteur, développeur, responsable immobilier, responsable projets, aménageurs 

Prérequis

-  Etre sensibilisé au montage des opérations de promotion immobilière

Méthodes et support

 La classe virtuelle permet de recréer, à distance, une salle de classe réelle. Concrètement, chaque participant se connecte à une plateforme en ligne à l'aide d'un lien de connexion qui lui est préalablement transmis. Il rejoint alors, en ligne, le formateur et les autres participants. Le déroulement de la classe virtuelle alterne présentation théorique et activités pédagogiques interactives (sondages, quiz, mur participatif ...). Chacun a la possibilité d'échanger, de partager et de poser des questions.

Un support de cours est mis à disposition des participants.

Durée

0,25 jour(s)

2:00 heures

Informations complémentaires

Intervenant : formateur indépendant - ex promoteur immobilier

Durée totale de la formation : 2h

Horaires de programmation de la classe virtuelle : 15h00 à 17h

A noter: Afin de participer pleinement à la session, nous vous conseillons de vous isoler dans un bureau et vous recommandons d'utiliser un ordinateur équipé d'une webcam et de vous munir d'un téléphone.

www.scet-formation.fr

SCET - 52, rue Jacques Hillairet 75612 PARIS cedex 12

SA au capital de 26 608 000€ - RCS Paris 562 000 349 - SIRET 562 000 349 02188

SCET Formation - Tél. : + 33 (0) 1 53 44 06 14 ou 06 42 – courriel : formation@scet.fr

Activité enregistrée sous le n° 11754199575 auprès du préfet de la région Ile-de-France - Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat




Organisation :

- Contact : halima.houari@scet.fr ; tél : 01 53 44 06 14
- Formation à distance

Suivi et évaluation :

- Évaluation des résultats (évaluation de l'acquisition des connaissances par le stagiaire) par un questionnaire en ligne (via prestataire)

Accessibilité aux personnes handicapées : SCET Formation est particulièrement sensible à l'accessibilité de ses formations à tous et à l'intégration des personnes en situation de Handicap. Contactez-

nous afin d'étudier les alternatives possibles. 



Pour tout renseignement complémentaire : formation@scet.fr



Contenu

- La recherche du foncier
- Les étapes de la préparation à la négociation de l'acquisition du foncier
- Analyser les propositions
- Sécuriser les accords sur le plan juridique
- Connaître les modalités du prix et du paiement 